



K-Order

Piattaforma di Sale Force Automation

KIRIOAPPLICATION

“Maniaci dell’ordine”

K-Order™ è un applicativo che permette non solo di gestire in modo automatizzato gli ordini di acquisto della rete vendita, ma anche di godere dei vantaggi di una tecnologia moderna centralizzata, compatibile con tutti i browser e indipendente da architetture Client Server, offrendo allo stesso tempo tutti i benefici commerciali di una struttura di vendita in movimento.

Con la release 4.0 di K-Order è disponibile un catalogo sfogliabile su iPad, che permette di inserire ordini sia on-line che off-line.

Caratteristiche e benefici di K-Order™

- Incremento della forza vendita.
- Riduzione del carico del lavoro amministrativo.
- Incremento del livello di servizio al Cliente.
- Maggiore scambio di informazioni tra l’Azienda, la rete vendita e il mercato.
- Adattamento completo alle politiche commerciali dell’Azienda.
- Semplicità di utilizzo e velocità di implementazione.
- Totale integrazione con i sistemi gestionali presenti in azienda.
- Multilingua e multilistino

Verticalizzazione fashion per gestione taglia e colore

Il K-Order™ è l'applicativo sviluppato da Kirio per permettere alle aziende di gestire le attività relative alla rete commerciale e ai clienti diretti

Incremento della produttività della forza vendita

- Accesso veloce alle informazioni commerciali come la variazioni dei listini, la disponibilità dei prodotti, scontistiche e promozioni di periodo, ecc..
- Accesso diretto alle informazioni commerciali e amministrative relative al cliente e allo stato degli ordini effettuati per singolo agente

Riduzione del carico del lavoro amministrativo

- Drastica riduzione dell'attività di data entry dell'ufficio commerciale.
- Condizioni e termini di vendita allineati in tempo reale con il sistema centrale.

Incremento del livello di servizio al Cliente

- Maggiore trasparenza nella relazione commerciale.
- Riduzione dei tempi legati al processo di evasione dell'ordine.
- Miglioramento dell'immagine aziendale sul trade

Non è solo un Order Entry

K-Order™ non è solo uno strumento per la raccolta ordini ma risulta essere una piattaforma di comunicazione commerciale integrata tra l'azienda, i clienti e la forza vendita contenente tutte le leve e le informazioni necessarie per rendere vincente una strategia commerciale.

Completo adattamento alle politiche commerciali dell'Azienda

L'architettura dell'applicativo e la sua modularità permette una parametrizzazione spinta per adeguare il Software alla realtà aziendale in termini di processo/fasi d'ordine, gerarchia organizzativa della forza vendita, politica dei listini, degli sconti, delle promozioni e del catalogo associato.

Traking

Permette sempre di avere sotto controllo lo stato dell'ordine grazie ad un sistema di tracking completamente collegato a Mago.

Funzionalità

K-Order™ è completamente integrato con il sistema di logistica K-Logistic e con Mago.Net

"K-Order™ è una soluzione su web: una caratteristica che ci ha permesso di evitare l'installazione di un software su ogni Pc degli agenti con un conseguente notevole risparmio di costi. Attraverso K-Order™ gli agenti possono comunicare gli ordini in real time e in tal modo noi sappiamo quali mettere in produzione."

Andrea Stignani
Management Control&IT
Mandarina Duck s.p.a

Application Server: Jboss AS 7 **Java Version:** J2SE 1.6 o 1.7 **Data Base:** SQL 2008R2 **Sistema Operativo:** Windows / Linux
SSL: si opzionale **Prima Release Mago.Net compatibile:** 2.0 **Ultima Release Mago.Net compatibile:** 3.12.16
Minima Configurazione di Mago.Net richiesta: Ordini Clienti, Server

Il verticale è stato sviluppato per Mago.Net ed è compatibile con le versioni Professional Lite, Professional, Enterprise Editions.